

AÑO 12 - Nº72 - JULIO / AGOSTO 2025

Sobre rugas®

LA REVISTA DE MAQUINARIA

**LLANTAS QUE
MUEVEN A LA OBRA**

**Maquinaria minera
y agrícola polaca
soluciones modernas
para el mercado**

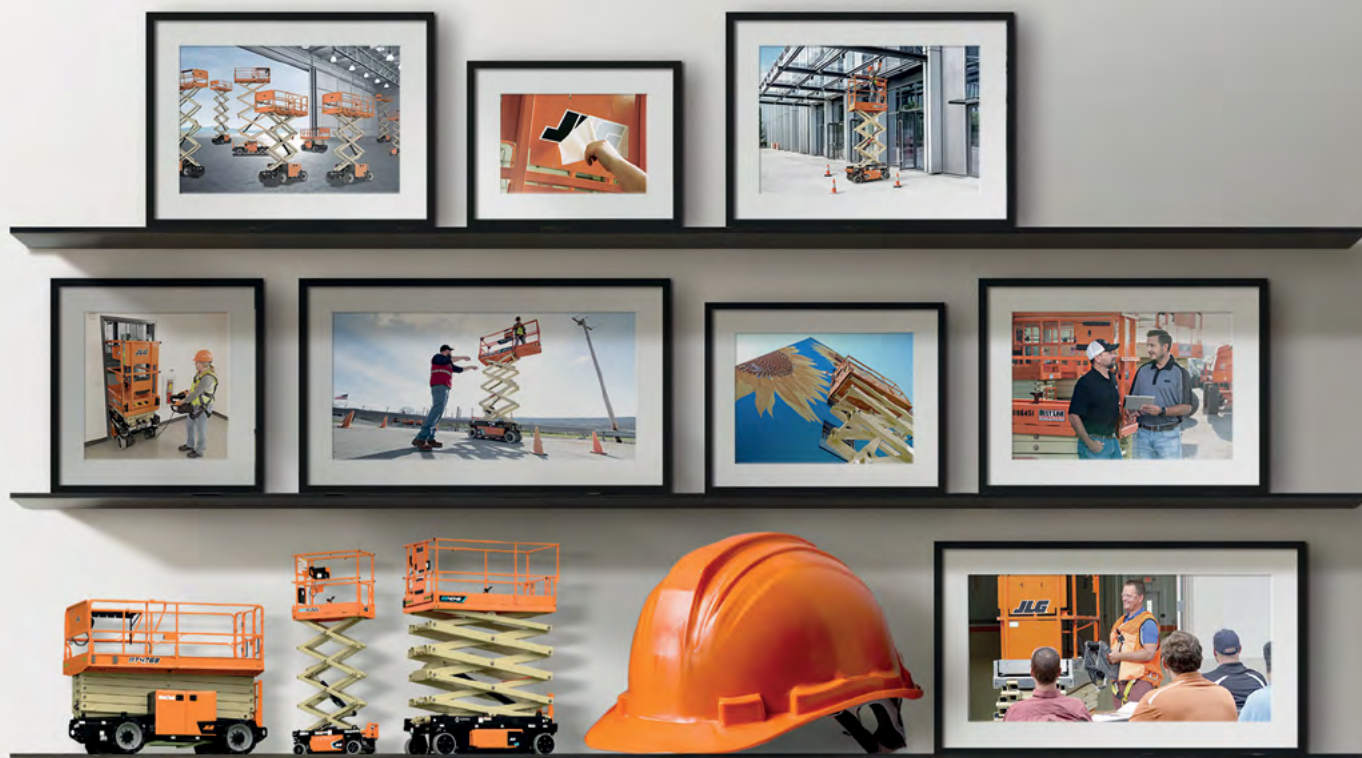
**El peso mexicano
se deprecia por
tensiones en
Medio Oriente**

Excelencia.

FORMA PARTE DE LA FAMILIA.

TIJERAS DE CLASE MUNDIAL.
SOPORTE INTEGRAL.

CONSTRUYE TU FLOTA



JLG.COM/ES-MX





**ALEX
LYON
MÉXICO**

**¡PONLE
PRECIO!**



1 DE 2

2016 CATERPILLAR D8T

SUBASTA ONLINE

ESTÁS A
TIEMPO DE
VENDER TU EQUIPO
EN ESTA SUBASTA,
**CONVIÉRTELO
EN DÓLARES
¡YA!**

**JUEVES
24
DE JULIO**

INICIA 10:00 A.M.

50 TON



2022 XCMG 50K

**NUEVAS
4X4**



1 DE 4

2025 CASE 570SV

NUEVAS



1 DE 4

2025 CATERPILLAR 320D3

5,000 LBS



1 DE 5

2021 YALE GLP050MXN



**REGÍSTRATE EN:
www.lyonmexico.com
Y PARTICIPA ONLINE**



Contáctanos 800 000 5966



@AlexLyonMexico | @AlexLyonMexicoOficial

SOMOS LA COMPAÑÍA SUBASTADORA QUE MÁS RÁPIDO PAGA A SUS CONSIGNADORES



Contenido

08 LUMINA PRESENTA MOONLANDER: EL BULLDOZER ELÉCTRICO MÁS POTENTE DEL MUNDO

13 VERMEER LANZA LA MICRO-ZANJADORA MTR516

16 MAQUINARIA MINERA Y AGRÍCOLA POLACA SOLUCIONES MODERNAS PARA EL MERCADO

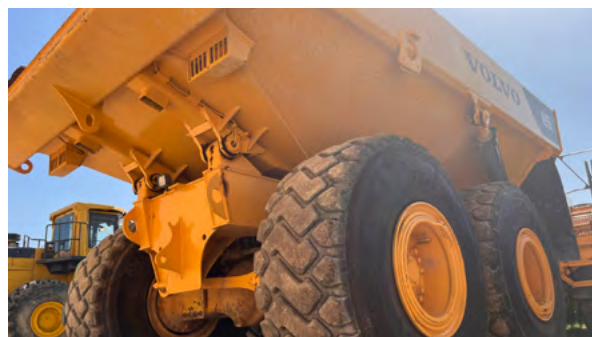


18 Diamond Mowers lanza la nueva Drum Mulcher Pro X2



22 John Deere 500R

29 EL PESO MEXICANO SE DEPRECIA POR TENSIONES EN MEDIO ORIENTE



34 ESPECIAL: LLANTAS QUE MUEVEN A LA OBRA

44 SANDVIK Y LA CANTERA REFUERZAN SU ALIANZA

48 ECUADOR REACTIVA SU CATASTRO MINERO



52 DIMANOR REFUERZA PRESENCIA EN CDMX

54 PRÓXIMOS EVENTOS 2025

Allison Transmission compra el negocio off-highway de Dana Inc.

Allison Transmission dio un paso decisivo en su estrategia de expansión global con la adquisición del negocio off-highway de Dana Incorporated, en una operación valorada en 2,700 millones de dólares que busca ampliar sus capacidades tecnológicas y fortalecer su presencia en sectores clave como la construcción, minería, agricultura e industria pesada.

El acuerdo, aprobado por los consejos de ambas compañías, se espera que se concrete hacia finales del cuarto trimestre de 2025, sujeto a las aprobaciones regulatorias correspondientes. El negocio adquirido —activo en más de 25 países y respaldado por cerca de 11,000 empleados— abarca desde trenes motrices tradicionales hasta sistemas híbridos y eléctricos, adaptados para aplicaciones fuera de carretera.

Según Allison, la transacción representa un "hito transformador" en su objetivo de ofrecer soluciones integradas de propulsión a nivel global. La compañía subrayó que la incorporación de tecnologías de Dana le permitirá aumentar su base de clientes, diversificar sus mercados finales y expandir su capacidad de I+D fuera de Norteamérica. Además, espera que la operación genere sinergias anuales de aproximadamente 120 millones de dólares y tenga un impacto positivo inmediato en las ganancias por acción.

"Este movimiento no solo nos posiciona con mayor fuerza en los mercados emergentes, sino que nos permite responder con más agilidad a las necesidades cambiantes de nuestros clientes", afirmó David Graziosi, presidente y CEO de Allison.

Por su parte, Dana continúa ejecutando su plan de reestructuración enfocado en simplificar su portafolio y fortalecer su posición en vehículos ligeros y comerciales. "La venta de nuestro negocio off-highway es un paso crítico en la transformación estratégica de la compañía", señaló R. Bruce McDonald, presidente y CEO de Dana, quien destacó que el acuerdo ayudará a reducir la complejidad operativa y mejorar la salud financiera de la empresa.

El anuncio de la compra llega en un momento clave para Allison, que recientemente reportó resultados financieros sólidos en el primer trimestre de 2025, incluyendo un aumento del ingreso neto a 192 millones de dólares y un beneficio por acción superior al previsto. Paralelamente, la compañía anunció una reestructuración en su liderazgo comercial global para reforzar su crecimiento e influencia en el mercado.

Con esta adquisición, Allison se posiciona como un actor aún más relevante en el desarrollo de soluciones de propulsión para maquinaria pesada, integrando tecnologías de última generación para enfrentar los desafíos de un mercado en transformación.

Fuente: [powermotiontech.com](https://www.powermotiontech.com)





Delo[®]

TORQFORCE

EL CAMBIO PERFECTO PARA SUS EQUIPOS MINEROS



**Lubricantes de calidad Premium
y Servicios Personalizados
que impulsan el rendimiento
de su negocio.**



**OPERE SUS EQUIPOS
MEJOR Y POR MÁS TIEMPO**

ISO/CLEAN[®]
LUBRICANTES
CERTIFICADOS



REDEFINIENDO LA LIMPIEZA



Para conocer más:



Lumina presenta Moonlander: el bulldozer eléctrico más potente del mundo

La startup estadounidense Lumina ha sorprendido al mundo de la maquinaria pesada con el lanzamiento de Moonlander, un prototipo de bulldozer 100% eléctrico con 32 toneladas de peso, 750 caballos de fuerza equivalentes, y una autonomía de hasta 10 horas de trabajo continuo. Se trata del que podría considerarse como el bulldozer eléctrico más grande del mundo.

El equipo fue presentado recientemente en San Francisco, donde se realizó una demostración operado desde cabina, aunque Moonlander también puede funcionar por control remoto o de forma autónoma, según informó la compañía.

A diferencia de otras marcas que han optado por electrificar modelos ya existentes, Lumina desarrolló Moonlander completamente desde cero, tanto en hardware como en software. La filosofía, similar a la de Tesla, permite integrar tecnologías avanzadas como sensores inteligentes, OTA updates (actuali-

zaciones remotas) y un sistema completo de operación autónoma.

El dozer incluye:

- Batería NCA (níquel-cobalto-aluminio) de 414 kWh
- Sistema de carga rápida de 350 kW (de 0 a 80% en 50 minutos)
- Regeneración de energía al frenar
- Cámaras 360 grados y e-espejos
- Orugas de acero de 36 pulgadas de ancho

El diseño físico ocupa una huella similar a la de un Caterpillar D6, pero cuenta con una cuchilla de 15 pies de ancho capaz de mover entre 7 y 9 m³ de material por pasada, rivalizando con el desempeño de un Cat D9.

"Este es sólo el comienzo", afirmó Ahmed Shubber, fundador y CEO de Lumina. A sus 25 años, el joven empresario ya está planificando una línea completa de equipos eléctricos y autónomos para minería y construcción. El siguiente paso en el roadmap de la empresa



es el Blade Runner, una excavadora eléctrica de 100 toneladas que promete dar mucho de qué hablar.

Mientras tanto, Moonlander se posiciona como un punto de quiebre en la industria de maquinaria pesada. Más allá de su potencia y autonomía, destaca por su silenciosa operación, su enfoque en seguridad (gracias a las capacidades remotas y el monitoreo perimetral), y su potencial para revolucionar la eficiencia en obras urbanas, subterráneas o de condiciones extremas.

Con más de USD 8 millones recaudados desde su fundación en 2021 y un equipo de 26 personas, Lumina se prepara para abrir su propia operadora de excavación en obra en 2025. La meta: alcanzar USD 100 millones en ingresos en los próximos dos años.

Habremos de esperar para ver cómo evoluciona esta apuesta, pero de algo no hay duda: Moonlander ha aterrizado, y no ha pasado desapercibido.

Fuente: Equipment world

Autonomía con mentalidad empresarial





Case presenta las nuevas excavadoras midi CX85E y CX90E

Diseñadas para enfrentar los retos actuales de las obras urbanas, Case Construction Equipment presentó dos nuevos modelos de su línea midi: las CX85E y CX90E, excavadoras compactas que combinan potencia, versatilidad y tecnología en espacios reducidos.

Ambas están pensadas para trabajos exigentes como excavación, zanjeo, carga, nivelación o uso de accesorios de alto rendimiento. Con motores Yanmar de 72 hp, estas máquinas cierran la brecha entre las mini y las excavadoras estándar, y representan una solución eficiente para contratistas que trabajan en sitios con espacio limitado, pero con altas demandas de rendimiento.

Con un peso operativo de 19,467 libras (8,830 kg), la CX85E incorpora un boom fijo y diseño de cola cero, ideal para

operar junto a muros, cercas o en zonas estrechas. Este modelo permite trabajar sin comprometer la seguridad ni la eficiencia en obras residenciales, comerciales o urbanas.

La CX90E, por su parte, sube el peso operativo a 20,305 libras (9,210 kg) y equipa un boom oscilante con 180° de rotación, lo que brinda mayor alcance y profundidad de excavación en espacios confinados, ideal para zanjeo preciso o trabajos de instalación.

Ambas comparten una fuerza de excavación de cucharón de 14,163 lbf y un sistema hidráulico con flujo máximo de 50.7 gpm, capaz de alimentar una amplia variedad de implementos, como martillos, garfios, pulgares, sin necesidad de modificaciones adicionales.

Las cabinas están diseñadas pensando en el confort y la productividad: asiento con suspensión neumática calefactado, control de clima automático, pantalla táctil LCD de 7 pulgadas, controles ergonómicos tipo joystick y visibilidad panorámica.

El sistema electrohidráulico permite ajustar la respuesta del levante y la inclinación, adaptando la máquina al gusto del operador o a las condiciones específicas del terreno.

Para los trabajos nocturnos o en condiciones de poca luz, Case ofrece un paquete opcional de luces LED de alta intensidad.

Los contratistas pueden elegir entre orugas de caucho completas, orugas de acero en diferentes anchos, o de acero con zapatas de goma, según las condiciones del sitio.

Y en cuanto a mantenimiento, ambas excavadoras destacan por su diseño práctico: cabina inclinable para acceso rápido al sistema hidráulico, paneles laterales abatibles y puntos de servicio a nivel del suelo, todo pensado para reducir tiempos muertos.

Con estas incorporaciones, Case ya cuenta con cuatro modelos midi en su catálogo, sumando a las ya conocidas CX75C SR y CX80C. Esta expansión reafirma la apuesta de la marca por máquinas potentes, compactas y preparadas para las nuevas exigencias del mercado.

Fuente: Equipment World





THE 26TH CHINA XIAMEN INT'L STONE FAIR

March 16-19, 2026
XICEC, XIAMEN, CHINA

191,000 m²
Exhibition Space

2,000+
Exhibitors

151,000+
Total Visits

- Stone Products
- Stone Materials
- Machinery and Tools
- Chemicals and Care



KEEP PASSION



+86-592-5959616
info@stonefair.org.cn
www.stonefair.org.cn



Follow Us
@XiamenStoneFair

Vermeer lanza la micro-zanjadora MTR516

Diseñada para acelerar la instalación de fibra óptica en zonas urbanas, la nueva micro-zanjadora MTR516 de Vermeer se convierte en una herramienta clave para contratistas que necesitan precisión, velocidad y mínimo impacto en el entorno.

Compatible con los tractores Vermeer RTX550 y RTX750, esta nueva adición a la línea de accesorios de la marca está pensada para abrir zanjas estrechas y poco profundas de forma eficiente incluso en superficies difíciles como concreto o roca.

Con una capacidad de corte de hasta 17 pulgadas de profundidad y entre 1 y 2 pulgadas de ancho, la MTR516 permite conectar vecindarios a redes de alta velocidad sin alterar significativamente calles, banquetas ni infraestructura urbana. Esto se traduce en menos trabajo de restauración y en operaciones más limpias y rápidas.

Uno de los aspectos más destacados de la MTR516 es su rueda de corte completamente carenada, que evita la dispersión de residuos durante la operación. Esta cubierta también está diseñada para mejorar la succión del vacío, lo que ayuda a mantener limpio el sitio de trabajo y reduce el tiempo de limpieza posterior.

Para condiciones de suelo difíciles, el usuario puede elegir entre dientes de corte PDC soldados (ideales para asfalto) o dientes de carburo rotatorio (eficaces en roca y concreto). Además, la zanjadora puede desplazarse hasta 24 pulgadas hacia la derecha, facilitando el corte cerca de banquetas y bordillos.

Diseñada con la eficiencia operativa en mente, la MTR516 incluye placas de desgaste atornillables y sustituibles en

campo, así como una salida de escombros intercambiable para mangueras de vacío de 4 o 6 pulgadas. También incorpora un panel de acceso de doble bisagra, que permite cambiar la cuchilla rápidamente sin necesidad de desmontajes complicados.

La MTR516 integra un sistema de control de profundidad por palanca única, lo que facilita su uso incluso en espacios estrechos. Además, su diseño optimiza el flujo de aire para la expulsión de material en todas las profundidades de corte, minimizando aún más la cantidad de residuo que queda en el terreno.

La microzanjadora MTR516 no solo representa un avance técnico, también responde a una necesidad creciente en ciudades que buscan soluciones menos invasivas para desplegar infraestructura de telecomunicaciones. Vermeer vuelve a demostrar que sabe cómo diseñar herramientas duraderas, versátiles y centradas en el operador.

Fuente: Equipment World



Komatsu y Dimaag presentan estación móvil de carga megawatt



Komatsu, en colaboración con la startup Dimaag (fundada por el co-creador de Tesla, Ian Wright), reveló una solución que podría cambiar la historia de la electrificación en obra: el sistema de carga móvil de megawatts (MWCS), diseñado para alimentar maquinaria eléctrica directamente en campo, sin necesidad de regresar a una estación fija.

Este equipo rompe con una de las barreras más complejas en la adopción de maquinaria eléctrica: cómo recargar baterías grandes en sitios remotos o de difícil acceso. La respuesta de Komatsu y Dimaag: llevar la energía al lugar exacto donde se necesita, con hasta 6 MW de potencia de carga.

El MWCS está equipado con un sistema de almacenamiento de energía (ESS) de 295 kWh y un convertidor DC-DC modular, todo con una gestión térmica avanzada para garantizar seguridad y rendimiento incluso en cargas de alta intensidad. La arquitectura es escalable, con capacidad de carga desde 1 MW hasta 6 MW, más que suficiente para alimentar desde miniexcavadoras eléctricas

hasta los equipos más grandes de minería o construcción pesada.

El vehículo, que pesa hasta 5 toneladas, tiene tracción y dirección en las cuatro ruedas, motores eléctricos independientes con 2,180 Nm de torque continuo por rueda, y puede enfrentar pendientes del 40%. A eso se le suma una velocidad máxima de 35 km/h, frenos de estacionamiento automáticos, y opciones de operación por joystick remoto o de forma completamente autónoma.

Con solo 1.5 metros de ancho, el MWCS puede maniobrar en espacios estrechos y terrenos difíciles, facilitando su uso incluso en obras urbanas densas o minas subterráneas. Su conectividad incluye un conector MCS de alto voltaje, capaz de entregar hasta 1,500 amperes y 1,000 volts, y está pensado para recargar equipos en periodos cortos, como los cambios de turno, minimizando el tiempo fuera de operación.

Komatsu no oculta su intención: este sistema no solo impulsa la electrificación, sino que también apunta a reducir significativamente las emisiones en obra y avanzar hacia la neutralidad de carbono para 2050.

Esta estación de carga móvil es apenas el inicio. En conjunto, Komatsu y Dimaag trabajan en un ecosistema completo de electrificación y automatización, que promete transformar por completo la forma en que las obras se abastecen de energía.

Fuente: [constructionequipment.com](https://www.constructionequipment.com)

La grúa más potente para el trabajo más exigente

LRT 1130-2.1

Capacidad máxima de carga de 130 toneladas, transporte económico y máxima seguridad en el manejo de la grúa. La nueva LRT 1130-2.1 ofrece las máximas capacidades de carga y la pluma telescópica más potente de todas las grúas todoterreno de 2 ejes del mundo. Además, tiene las dimensiones de transporte más económicas en su clase de rendimiento y se puede trasladar a cualquier parte en góndolas convencionales de plataforma baja.

www.liebherr.com

LIEBHERR

Grúas móviles y sobre orugas



Maquinaria minera y agrícola polaca soluciones modernas para el mercado

A finales del siglo pasado, Polonia se convirtió en un símbolo mundial de la lucha por la libertad y la democracia. Los cambios iniciados por el movimiento social Solidaridad condujeron a la transformación política y económica de Europa e inauguraron una era de desarrollo y apertura. Hoy, Polonia, situada en el corazón de Europa, es la sexta economía de la Unión Europea y la principal economía de Europa Central y Oriental. Es de este país de donde procede gran parte de la maquinaria y equipos que impulsan la industria minera y la agricultura colombianas.

Polonia, un buen destino para invertir

Con una población de casi 40 millones de habitantes, Polonia está considerado uno de los

países económicamente más estables y de mayor crecimiento del mundo. En las tres últimas décadas, ha multiplicado por más de nueve su PIB per cápita, el mayor de todos los países europeos durante este periodo. Esto ilustra no sólo la fortaleza real de Polonia, sino también su potencial y su enfoque hacia el desarrollo

La economía polaca también demostró ser notablemente resistente durante la crisis financiera mundial de 2008-2009 y la pandemia de COVID-19, cuando registró la menor caída económica de todos los países de la UE. Polonia se ha consolidado como líder europeo en el que se puede confiar incluso en tiempos difíciles.



La sólida posición de Polonia ha sido reconocida durante años por los inversores internacionales, incluidos gigantes mundiales como Microsoft y Google. En 2023, Polonia ocupaba el primer lugar en Europa Central y Oriental y el sexto de Europa en cuanto a inversión extranjera directa (IED) recibida.

Las empresas extranjeras valoran su infraestructura de transporte desarrollada, su mano de obra calificada y sus regulaciones favorables al entorno de negocios.

La expansión internacional de los fabricantes polacos cuenta con el apoyo de la Agencia Polaca de Inversiones y Comercio (PAIH) una institución estatal, con oficinas en todo el mundo, incluida Colombia. Agencia PAIH es también el primer punto de contacto para las entidades internacionales interesadas en importar productos de Polonia.

Industria polaca de ingeniería: productos de primera calidad

Pero la economía polaca no es sólo apertura a la inversión extranjera, sino también, por una sólida producción nacional de alta calidad, reconocida en los mercados globales.

Uno de los sectores con mayor potencial exportador es la industria de maquinaria y equipos. Las exportaciones en este rubro se han duplicado en la última década, alcanzando casi 29.000 millones de euros en 2024. Polonia se ha posicionado como uno de los principales productores de maquinaria de Europa,

destacado en maquinaria agrícola y minera, maquinaria metalúrgica y equipos eléctricos. Los productos polacos están ampliamente presentes en el mercado mundial, y marcas como Famur y Pronar pueden encontrarse fácilmente en las minas y campos colombianos.

Gracias a siglos de experiencia en agricultura y minería, Polonia ha desarrollado soluciones avanzadas para estas industria, combinando tradición y modernidad. Los fabricantes polacos invierten fuertemente en investigación y desarrollo, lo que les permite construir maquinaria avanzada adaptada a las necesidades específicas de los mercados internacionales, incorporando tecnologías innovadoras desde las etapas iniciales de producción.

Máquinas de Polonia: modernización eficaz de la agricultura y la minería

La industria polaca de maquinaria se caracteriza por su experiencia y capacidad de adaptación a las demandas del mercado. Las últimas décadas, un periodo de transformación industrial intensa en Polonia, han fortalecidos a los fabricantes, permitiéndoles modernizar su producción y adaptarla a los estándares internacionales.

Como resultado, los productos polacos del sector de maquinaria son modernos, confiables y competitivos en los mercados internacionales, incluido el colombiano.

Fuente: República de Polonia



Co-funded by the
European Union



Poland.
Business Forward



Diamond Mowers lanza la nueva Drum Mulcher Pro X2

Diamond Mowers ha presentado su nueva Drum Mulcher Pro X2, una desmalezadora de tambor diseñada para minicargadores y cargadores compactos sobre orugas. Disponible en versiones de tambor abierto (OD) y control de profundidad (DC), este accesorio promete mejorar el rendimiento en campo, reducir los costos de operación y brindar mayor control al operador. Ambas versiones están disponibles en anchos de 60 y 72 pulgadas y pueden procesar material de hasta 9 pulgadas de diámetro.

La versión DC viene equipada con dientes Edge™ de acero endurecido, diseñados para un triturado más limpio y eficiente desde el primer pase gracias a sus "paleas" más altas. Por otro lado, la versión OD está equipada con dientes Twin Maul™ de carburo, ideales para terrenos rígidos y alto contacto con el suelo. Ambas configuraciones pueden mezclar dientes para balancear rendimiento y durabilidad.

Pensada desde el campo, la Pro X2 mejora la experiencia del usuario al reposicionar el motor más cerca del portador, lo que optimiza el centro de gravedad y mejora la estabilidad. Esto, junto con una visi-

bilidad mejorada gracias a un nuevo enrutamiento de mangueras y una cubierta de motor más baja, permite al operador trabajar con más confianza y precisión.

"Ya seas un operador experimentado o uno nuevo, este implemento está diseñado para brindarte control y seguridad en cualquier entorno", explicó Nate Cleveringa, vicepresidente de ingeniería de Diamond Mowers.

La Pro X2 se puede adaptar a necesidades específicas con una serie de accesorios opcionales, como:

- Sistema de freno mejorado, que detiene el rotor en menos de 10 segundos.
- Trampa hidráulica para controlar mejor la dirección de los residuos.
- Manómetro incorporado para diagnóstico en tiempo real.

El tambor se puede desmontar sin quitar los ejes, y los forros se reemplazan sin desmontar el tambor. Todo esto, con pernos estándar de media pulgada, lo que facilita enormemente el mantenimiento.

Incluye una barra empujadora rediseñada con bordes dentados para manipular residuos, puntos de apoyo seguros para

el ingreso/salida del operador, y una caja de herramientas integrada. Además, como promoción de lanzamiento, Diamond Mowers obsequia un kit de dientes compatible con la configuración adquirida a quienes compren una Pro X2 y completen el registro.

Con estas innovaciones, la Drum Mulcher Pro X2 se posiciona como una de las mejores opciones en el mercado para contratistas forestales, operadores de renta y equipos de mantenimiento municipal.

Fuente: Equipment World



Kioti lanza sus tractores más potentes: HX1302 y HX1402

Kioti Tractor, marca de Daedong-USA Inc., ha subido la apuesta en el segmento de tractores utilitarios con el lanzamiento de los nuevos modelos HX1302 y HX1402, los más potentes de su historia. Con hasta 140 hp de potencia máxima y mejoras significativas en estabilidad, control y confort, estos equipos están diseñados para responder a los desafíos más exigentes en agricultura, gestión de terrenos y mantenimiento.

Ambos modelos están impulsados por un motor diésel de cuatro cilindros y refrigeración líquida Kioti, y cuentan con un sistema de transmisión semi power-shift con power shuttle, que permite una entrega de potencia suave y eficiente, reduciendo la fatiga del operador incluso en jornadas extensas. La velocidad máxima alcanza los 40 km/h, con una mínima de solo 0.4 km/h, lo que permite una amplia gama de maniobras.

En cuanto a capacidad hidráulica, los nuevos HX destacan con un sistema de centro cerrado que entrega hasta 166 l/min, ideal para alimentar implementos exigentes y realizar tareas pesadas con precisión. Cuentan con enganche de tres puntos categoría II y una capacidad de elevación de hasta 3,850 kg, lo que los hace aptos para labores como empacado, labranza, nivelación o excavación.

El diseño robusto, con un eje delantero de trabajo pesado, frenos multidisco en baño de aceite y un diferencial de deslizamiento limitado, refuerza su estabi-

lidad en terrenos difíciles. Además, incorporan un sistema de PTO trasera de tres velocidades (540/540E/1000 rpm), ampliando su versatilidad.

El operador también es prioridad: la cabina de cinco pilares brinda visibilidad panorámica, mientras que el interior cuenta con un asiento deluxe con suspensión de aire, asiento auxiliar para instructor, controles ajustables y un panel de instrumentos digital con iluminación que muestra información en tiempo real. Todo esto, complementado con el sistema Kioti Connect TMS, que permite rastrear mantenimiento, recibir alertas y realizar diagnósticos remotos.

Con un precio base de \$97,940 USD para el HX1302 y \$106,440 USD para el HX1402, estos nuevos tractores llegan al mercado con la promesa de potencia, precisión y tecnología, ofreciendo a los operadores una herramienta lista para todo tipo de desafíos.

Fuente: Equipment World



Case IH Optum: más conectividad, control total y precisión en cada tarea

Case IH presentó una serie de mejoras tecnológicas clave para sus tractores Optum, disponibles en tres modelos con potencias que van desde los 271 hasta los 340 caballos de fuerza. Estos avances buscan adaptar la máquina con mayor precisión a las necesidades reales de trabajo, optimizando el rendimiento en campo sin sacrificar comodidad ni simplicidad operativa.

Una de las principales novedades es la actualización del joystick configurable integrado en el apoyabrazos Multicontroller. Ahora es capaz de controlar de forma proporcional tanto el elevador delantero como el trasero, lo que permite al operador ajustar con exactitud la configuración del tractor según el tipo de implemento utilizado, ya sea una combinación delantera-trasera (como segadoras en tándem) o un implemento trasero único como un arado.

La personalización del joystick se realiza desde la pantalla Case IH Pro 1200, una interfaz táctil intuitiva que centraliza el control de funciones clave y permite configurar fácilmente los ajustes según la tarea o el estilo de operación del usuario.

Siguiendo el modelo implementado en series como Quadtrac, Steiger, Magnum y Puma 185-260, los Optum ahora pueden pedirse con paquetes tecnológicos escalonados. Estos permiten elegir entre distintos niveles de automatización y conectividad, adaptando el tractor a los requerimientos específicos de cada productor.

Todos los paquetes incluyen la pantalla Pro 1200 montada en el apoyabrazos y una predisposición para agregar una segunda pantalla si se desea. Los paquetes de nivel superior ofrecen mayor automatización y sistemas de guiado de alta precisión AccuGuide, lo que resulta especialmente útil en tareas donde el margen de error debe ser mínimo.



Otra gran mejora es que los nuevos Optum ahora integran de fábrica la solución Connectivity Included, una plataforma sin cuotas de suscripción que conecta al operador con el tractor en tiempo real. A través de esta función, los usuarios acceden a servicios conectados y a la plataforma FieldOps™, una app y entorno web de gestión de datos que permite monitorear operaciones, planificar labores y analizar resultados de forma ágil y remota.

Con FieldOps, el usuario accede tanto a datos de la máquina como a información agronómica, lo que permite tomar mejores decisiones en menos tiempo y coordinar múltiples tareas desde un solo lugar, incluso fuera del campo.

Case IH continúa consolidando a los Optum como tractores versátiles y orientados al futuro, combinando potencia, control y tecnología sin perder de vista la facilidad de uso. Con estas nuevas incorporaciones, el operador gana tiempo, precisión y conectividad sin pagar más por funciones que, hoy por hoy, ya deberían ser estándar.

Fuente: Agrimachinery News



John Deere 500R: precisión, confort y potencia para pulverizar como nunca

John Deere presentó su nuevo pulverizador 500R, una máquina que combina alto rendimiento, control inteligente y confort premium para llevar la pulverización a un nuevo nivel. Esta unidad insignia fue diseñada desde cero con base en las necesidades reales del operador: visibilidad mejorada, aplicación precisa y tecnología que hace más eficiente cada jornada en campo.

La estructura del 500R ofrece una visibilidad frontal optimizada hacia el brazo, facilitando una operación más segura y precisa. Su peso equilibrado mejora la tracción en todo tipo de terrenos, y su perfil estrecho facilita el transporte por carretera sin sacrificar capacidad.

La cabina presurizada con filtración Categoría 4 protege al operador de los químicos en el ambiente. A esto se suman

espacios de almacenamiento funcionales, conectividad total vía Bluetooth®, Apple CarPlay y Android Auto, y un sistema de audio nítido. El operador puede hacer llamadas, escuchar música o usar comandos de voz sin soltar el volante.

El G5Plus CommandCenter™, con pantalla un 35% más grande y un 75% más rápida que su antecesora, muestra mapas en alta definición y se complementa con el nuevo CommandArm, que agrupa los controles por función. Todo puede manejarse desde un joystick multifunción, intuitivo y ergonómico.

Gracias al sistema BoomTrac™ Pro 2, con sensores de altura y un sensor inercial (IMU), el brazo se mantiene alineado, estable y a la altura adecuada, incluso a alta velocidad o en terrenos desiguales. El bastidor central de control activo añá-

de rigidez y suavidad en el desplazamiento del brazo.

El 500R monta una transmisión CommandDrive™ de velocidad variable, alimentando cuatro motores de rueda con potencia total en cada eje. El sistema ajusta automáticamente la distribución de potencia según las condiciones del terreno, ofreciendo máxima estabilidad y tracción. Para traslado en carretera, el modo Auto reduce las revoluciones del motor a 1,350 rpm, bajando el consumo de combustible y el nivel de ruido.

La combinación de PowrSpray™, ExactApply™ y BoomTrac™ Pro 2 permite alcanzar una precisión de hasta 98% en la pulverización.

- PowrSpray™ ajusta el caudal completo en menos de 3 segundos.
- ExactApply™ gestiona cada boquilla individualmente para mantener el tamaño de gota, incluso si cambia la velocidad.
- La compensación automática en curvas y la función multidosis (hasta 11 tasas distintas en el mismo brazo) maximizan la cobertura y minimizan el desperdicio.

“El 500R integra lo mejor de varias líneas: la cabina premium de nuestras cosechadoras, la suspensión de nuestros pulverizadores autopropulsados, el motor del tractor 6R 250 y la tecnología del exitoso R900i”, afirma Solenne Bourgeois, gerente de producto en Europa. “Es una máquina construida para operar con comodidad, precisión y confianza.”

Fuente: Agrimachinery News



Maquinaria agrícola de Polonia: eficaz en todas las condiciones

Desde componentes avanzados hasta maquinaria agrícola acabada, pasando por soluciones técnicas complejas para la agroindustria: los fabricantes polacos de maquinaria y equipos para la agricultura compiten con éxito en los mercados internacionales. Ofrecen soluciones que combinan innovación, durabilidad y precios competitivos. Esta alta calidad, que procede del corazón de Europa, es especialmente apreciada en Sudamérica.

Polonia, corazón industrial de Europa Central y Oriental, lleva años desarrollando un sector de maquinaria agrícola fuerte y dinámico que cada vez goza de mayor reconocimiento en los mercados extranjeros.

La maquinaria agrícola fabricada en Polonia ya se utiliza con éxito en muchos países de la UE, como Alemania, Francia, Italia o España. La diversidad de la maquinaria polaca permite utilizarla en explotaciones agrícolas pequeñas, medianas y grandes", afirma Łukasz Zabłotński, de la oficina de la Agencia Polaca de Inversiones y Comercio en Bogotá.

Fundamentos históricos

La industria polaca de maquinaria es una historia de desarrollo constante, hábil aprovechamiento de las oportunidades y búsqueda de la perfección. Sus orígenes se remontan al siglo XIX y su desarrollo se aceleró en la posguerra, cuando Polonia se convirtió en un importante productor de maquinaria para todo el bloque del Este. Con el cambio de régimen en 1989, Polonia emprendió un camino de transformación política y económica a largo plazo. Ello conllevó una intensa reestructuración y modernización de la industria. Muchas fábricas implantaron nuevas tecnologías y se adaptaron a los estándares occidentales, a menudo superándolos. .

Otro hito en el desarrollo de la industria polaca de maquinaria fue la adhesión de Polonia a la Unión Europea en 2004. El libre acceso al mercado úni-

co europeo no sólo supuso la expansión a nuevos mercados, sino también el acceso a tecnología y conocimientos avanzados. Además, gracias a la financiación de la UE, los fabricantes polacos realizaron una serie de inversiones en líneas de producción, maquinaria y equipos avanzados y el desarrollo de infraestructuras de I+D. La adhesión de Polonia al mercado de la UE también supuso que tuviera que adaptarse a las normas y estándares mundiales más exigentes en materia de calidad, seguridad y protección del medio ambiente. Esto ha contribuido a elevar aún más el nivel tecnológico y la competitividad de los productos polacos.

La industria polaca de maquinaria agrícola ha sabido aprovechar las oportunidades. La intensa inversión en la automatización y digitalización de los procesos de producción, la implantación de sistemas avanzados de gestión y la investigación y el desarrollo avanzados han convertido a las empresas polacas en innovadoras, eficientes y competitivas. Hoy pueden presentar con orgullo sus logros en los mercados mundiales.

De Polonia a Colombia: calidad y fiabilidad a un precio competitivo

La maquinaria polaca para la industria agrícola se caracteriza por su alta calidad, fiabilidad independientemente de las condiciones y precios competitivos. Los fabricantes con amplia experiencia en exportación son capaces de adaptar la maquinaria a las condiciones climáticas y del terreno en Colombia. Un indudable atractivo de la maquinaria agrícola polaca es la rapidez de entrega. Muchas empresas fabrican máquinas con sus propios componentes, lo que significa que ofrecen un servicio integral. - añade Łukasz Zabłotński.

La maquinaria y los equipos agrícolas polacos se crean a partir de una combinación de muchos años de práctica y tecnología innovadora, manteniendo al mismo tiempo los más altos estándares en las áreas de calidad y durabilidad. Están diseñados y fabricados para funcionar en condiciones diversas, a menudo extremas. Una construcción robusta, materiales duraderos y pruebas rigurosas garantizan largos periodos de uso sin problemas y unos costes de mantenimiento bajos y predecibles.

Los fabricantes polacos también son famosos por su enfoque flexible y proactivo hacia los clientes, que es uno de sus mayores puntos fuertes frente a la competencia mundial. No se limitan a ofrecer soluciones estándar, sino que son capaces de adaptar sus productos a los requisitos específicos y las condiciones únicas de su mercado objetivo.

Esta flexibilidad se manifiesta en la fase de diseño. Las empresas polacas pueden incorporar diversos factores a su maquinaria y equipos, que son cruciales para la eficiencia y la fiabilidad en la región.

La capacidad de crear "soluciones a medida" -teniendo en cuenta el clima, el tipo de suelo, la normativa local e incluso las preferencias específicas del usuario- es muy apreciada por los socios extranjeros. Como resultado, los clientes no sólo reciben un producto de calidad, sino sobre todo un apero que se adapta perfectamente a sus necesidades individuales y garantiza la máxima eficacia en condiciones de trabajo específicas. Esta actitud proactiva crea relaciones a largo plazo basadas en la confianza y el entendimiento mutuo.

Amplia gama de fabricantes polacos

La amplia gama de productos de la industria polaca de maquinaria agrícola es uno de sus mayores puntos fuertes y la diferencia de la competencia. La maquinaria polaca se utiliza en todo tipo de explotaciones, desde pequeñas y medianas explotaciones familiares hasta grandes empresas.

La gama de fabricantes polacos incluye, entre otros.: máquinas de labranza como arados, cultivadores, fresadoras y sembradoras, tractores agrícolas - desde modelos compactos para explotaciones más pequeñas hasta potentes máquinas para los trabajos de campo más pesados, cosechadoras y cosechadoras de tubérculos - máquinas altamente eficientes diseñadas para una cosecha eficaz y rápida, empacadoras - modernas empacadoras de paja y heno que garantizan una compactación

óptima y un fácil almacenamiento del forraje, pulverizadores - máquinas de alta precisión para la aplicación de productos fitosanitarios y fertilizantes, a menudo equipadas con sistemas de navegación GPS y control automático de secciones, sembradoras o equipos de fertilización.

Independientemente de la especialización de la explotación -ya sea la producción de cereales, el cultivo de hortalizas, la horticultura o la cría de animales-, los fabricantes polacos son capaces de ofrecer soluciones completas que optimizan todas las fases del ciclo de producción. Esta versatilidad y amplitud hacen de la maquinaria agrícola polaca un socio indispensable para los agricultores que buscan herramientas de trabajo eficaces, duraderas y a precios competitivos.

Una inversión segura para los próximos años

Hoy en día, la industria polaca de maquinaria es sinónimo de fiabilidad, innovación y un enfoque empresarial basado en la colaboración. Las máquinas agrícolas fabricadas en Polonia gozan de reconocimiento mundial. Su fiabilidad es apreciada en las exigentes regiones de los países de América del Norte y del Sur, Asia y África. El rendimiento, la durabilidad, la facilidad de manejo y los bajos costes de mantenimiento garantizan la satisfacción durante años. Gracias a unos precios atractivos y a una amplia red de proveedores internacionales, la maquinaria y los equipos agrícolas polacos son una excelente alternativa a los fabricantes de Europa occidental o meridional.

La expansión internacional de los fabricantes polacos cuenta con el apoyo de la Agencia Polaca de Inversiones y Comercio (PAIH). Se trata de una institución estatal con oficinas en todo el mundo (incluida Bogotá), y es también la primera línea de contacto para cualquier empresario colombiano que desee establecer contacto y encontrar un socio comercial para la compra y producción de maquinaria agrícola polaca.

Fuente: Republica de Polonia



NOBLELIFT

MONTACARGAS ELÉCTRICO F4P30Q NOBLELIFT

Datos Técnicos

Peso Operativo: 4,070 kg
Capacidad de Carga: 3,000 kg
Centro de Carga: 500 mm
Voltaje: 80 V / 412 Ah
Tiempo de Carga: 2 horas
Llanta: Rudomáticas
Altura de Levante: 4,800 m

El Montacargas Eléctrico contrabalanceado Noblelift F4P30Q es un equipo de alto rendimiento, que cuenta con la nueva tecnología de baterías de Litio, lo que le permite trabajar hasta 3 turnos con una sola batería. Su diseño distintivo y dinámico proporciona una gran visibilidad y productividad.

Este modelo cuenta con controles hidráulicos ergonómicos y un mástil con alta visibilidad para hacer que su operación sea más cómoda y segura. Además, su bajo centro de gravedad y el diseño de su cabina lo hacen excelente para trabajar en espacios limitados.

Pero por otro lado el montacargas Noblelift F4P30Q tiene llantas rudomáticas, una altura de despeje grande y ejes resistentes que le permiten a este trabajar en exteriores incluso en suelos como asfalto y terracería. Todas estas ventajas y además un excelente precio.

Para más información visita
www.noblelift.com

Controlador CURTIS

Cuenta con un controlador ampliamente reconocido en la industria de vehículos eléctricos e industriales por su calidad.



2.70 M

Mástil de alta visibilidad

Diseño de mástil que permite observar el trayecto para una operación más cómoda y segura.

liamente
ehículos eléc-
dad y confia-



Batería de Litio

No vuelvas a hacer cambios de baterías en cada turno, ni pierdas espacio en tu planta instalando cuartos de carga. Con su batería de Litio carga completamente en 2 horas y puedes hacer cargas parciales en cada parada del equipo. Escaneando un código QR puedes conocer el porcentaje de carga y el estado general de su batería.

Eje de Dirección Anti-impactos

El diseño de absorción de golpes del eje de Dirección le proporciona una vida útil muy larga.

Llantas Rudomáticas

Este tipo de llanta es la mejor combinación entre la seguridad de no pincharse y poder trabajar tanto en exterior como en interior.

KOBELCO SK350LC



CUCHARÓN

Fuerza de rompimiento
del cucharón:

24,880 Kg

Capacidad

2.2 M3



MOTOR

Potencia máxima

**280 H.P a
2,100 R.P.M.**

Equipada con un potente
motor HINO



CABINA

Seguridad tipo
ROPS Y FOPS

La cabina además de cómoda
es mucho más segura.

Interior silencioso

Menor a 75 decibeles
Garantizamos un interior de la
cabina cómodo y silencioso.

Fuerza superior
36,800 Kg
peso operativo



Excavación
10.36 M
altura máxima

Excavación
6.51 M
profundidad

**MÁS POTENCIA
Y MAYOR EFICIENCIA**

El peso mexicano se deprecia por tensiones en Medio Oriente

El peso mexicano volvió a retroceder frente al dólar, acumulando su tercera jornada consecutiva de pérdidas, en un entorno marcado por la incertidumbre geopolítica y la prudencia monetaria. La divisa nacional se ubicó este jueves en torno a las 19.07 unidades por dólar, afectada principalmente por la creciente posibilidad de un involucramiento militar de Estados Unidos en el conflicto entre Israel e Irán, así como por la reciente postura cautelosa de la Reserva Federal (Fed).

De acuerdo con datos de mercado, el tipo de cambio mostró una depreciación diaria del 0.41%, en línea con un repunte moderado del índice dólar (DXY), que opera en niveles de 98.92 unidades. A pesar de que los mercados estadounidenses estuvieron cerrados por la conmemoración del Juneteenth, el nerviosismo global no dio tregua a las monedas emergentes.

“La volatilidad sigue elevada. La amenaza de un conflicto bélico mayor en Medio Oriente eleva el riesgo geopolítico y genera presión sobre monedas como el peso mexicano”, comentó Janneth Quiroz Zamora, directora de análisis en Monex.

La preocupación se intensificó tras la salida anticipada del presidente Donald Trump de la cumbre del G7, quien canceló reuniones clave —incluida una con la presidenta mexicana Claudia Sheinbaum— para atender la situación en Medio Oriente. Trump declaró que aún no ha decidido si autorizará un ataque directo contra Irán, lo que mantiene en vilo a los mercados internacionales.

Desde el análisis técnico, expertos de Banorte advierten que la presión sobre el peso podría aumentar si el tipo de cambio supera el promedio móvil de 21 días, ubicado en los 19.15 pesos por dólar, lo que abriría la puerta a niveles cercanos a los 19.27.

A pesar del entorno adverso, algunos analistas consideran que el peso sigue operando dentro de su canal de apreciación de mediano plazo, aunque vulnerable a factores externos de alta sensibilidad como el conflicto en Medio Oriente y la política monetaria estadounidense.

Fuente: El Economista



Escalada entre Irán e Israel dispara precios del petróleo



Los precios del petróleo registraron una fuerte alza esta semana impulsados por el recrudecimiento del conflicto entre Irán e Israel, reavivando el temor a interrupciones en el suministro de crudo en una región clave para la energía mundial. A pesar de que hasta ahora las principales infraestructuras petroleras no han sufrido daños graves, el mercado opera con extrema sensibilidad ante los riesgos geopolíticos crecientes.

Este martes, el Brent del Mar del Norte subió 4.4% para alcanzar los 76.45 dólares por barril, mientras que el West Texas Intermediate (WTI) avanzó 4.28% y cerró en 74.84 dólares. El impulso alcista se moderó ligeramente el miércoles, con ambos contratos sumando alrededor de 0.4%, en una sesión marcada por la volatilidad y la especulación sobre una posible escalada militar directa por parte de Estados Unidos.

Entre los factores que alimentan la tensión figura la suspensión parcial de la producción de gas en el yacimiento iraní de South Pars tras un ataque israelí, y un bombardeo sobre un depósito de petróleo en Shahrán. Asimismo, la colisión

e incendio de dos petroleros cerca del estrecho de Ormuz, una vía clave por la que transita una quinta parte del petróleo mundial, ha reforzado la percepción de vulnerabilidad logística en la zona.

Aunque no se han reportado interrupciones sustanciales en los flujos de petróleo, el mercado energético sigue atento a cualquier señal de represalia que afecte instalaciones críticas. Irán, el tercer mayor productor de la OPEP con 3.3 millones de barriles diarios, podría recurrir a medidas más agresivas si el conflicto escala, lo que tendría implicaciones directas sobre la oferta global.

Al mismo tiempo, la Agencia Internacional de Energía (AIE) publicó esta semana un ajuste a la baja en sus previsiones de demanda de crudo —20,000 barriles diarios menos que el mes anterior— al tiempo que elevó su estimación de oferta, lo que podría contrarrestar parte de la presión alcista sobre los precios si las tensiones disminuyen.

Por otro lado, los movimientos de la Reserva Federal de EE.UU. también están influyendo en el ánimo de los mercados. La decisión de mantener las tasas de interés estables y anticipar recortes graduales durante el año genera expectativas de una posible reactivación económica, lo que a su vez podría fortalecer la demanda de energía.

En este entorno de extrema volatilidad, los analistas advierten que cualquier cambio en el equilibrio geopolítico o en la percepción de riesgo podría provocar nuevas oscilaciones abruptas en el mercado energético.

Fuente: El Economista

REGÍSTRESE AHORA EN
THEUTILITYEXPO.COM Y AHORRE
UN 20% CON EL CÓDIGO **SAVE20**



7-9 OCT 2025 | LOUISVILLE, KY



DÓNDE LA INDUSTRIA DE SERVICIOS PÚBLICOS CRECE

¡El show más grande y de mayor crecimiento para la industria de la construcción de servicios públicos ha vuelto! Disfrute de demostraciones prácticas, establezca contactos con colegas y conozca a los principales fabricantes y proveedores de servicios del sector.

140.000

**Metros
cuadrados de
exposición**

21.000+

asistentes

14 HECTÁREAS

**de maquinaria
y servicios**

**SÍGANOS
EN REDES
SOCIALES**

@TheUtilityExpo



Argentina registra su inflación más baja en cinco años y apunta a estabilizar precios antes de elecciones



En mayo, Argentina alcanzó un hito inesperado en su economía: el índice de precios al consumidor marcó una suba del 1.5%, el nivel más bajo desde el inicio de la pandemia y uno de los registros más moderados en los últimos siete años si se excluyen los efectos distorsivos del confinamiento en 2020. El dato representa un respiro para un país históricamente marcado por una inflación crónica y descontrolada, y refuerza el discurso del presidente Javier Milei de que su programa de ajuste fiscal y monetario comienza a mostrar resultados tangibles.

A esta desaceleración se suma un dato inédito: los precios mayoristas también cayeron por primera vez desde el brote del COVID-19. Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC), el índice de precios al productor (IPP) descendió 0.3% en mayo frente al mes anterior, impulsado principalmente por una caída del 4.1% en los precios de los productos importados. La variación interanual quedó en 22.4%, muy por debajo de los niveles de tres dígitos que caracterizaron la economía durante 2023.

Desde el gobierno destacan que estos resultados responden a un proceso de desinflación estructural basado en el equilibrio fiscal, la reducción de la emisión monetaria y la estabilización del tipo de cambio. No obstante, algunos analistas advierten que la caída del consumo masivo, producto del deterioro del poder adquisitivo y de los ingresos reales, también ha sido un factor decisivo para frenar los precios.

Sin embargo, el escenario aún presenta desafíos. Junio llegó con incrementos en tarifas reguladas como el transporte público, luz, agua y combustibles, que podrían presionar al alza el índice del mes.

Desde el mercado, el último Relevamiento de Expectativas del Banco Central (REM) también avala la posibilidad de sostener una inflación por debajo del 2% mensual durante el segundo semestre, de cara a las elecciones legislativas de octubre, donde Milei buscará consolidar su posición en el Congreso.

El interrogante, según los especialistas, gira en torno a la sostenibilidad de este proceso. Mientras la economía da señales mixtas —con una caída intermensual del 1.8% en marzo y un rebote interanual del 5.6% condicionado por una base débil—, el gobierno mantiene su apuesta por el ancla fiscal y monetaria. Queda por ver si la calma inflacionaria lograda hasta ahora podrá resistir futuras presiones, como la evolución del tipo de cambio, los aumentos tarifarios pendientes y las restricciones del financiamiento externo.

Fuente: El Economista



HACIENDA DEL MAR LOS CABOS
Resort, Villas & Golf

los cabos expoCon

Oct. 01, 02 y 03
Cabo San Lucas

desarrollo construccion y arquitectura

www.loscabosexpocon.com.mx

2025



Tel.: (998) 286 02 83
Cel.: (998) 190 51 16 (55) 7420 0386
e mail: expo@deconarq.com.mx
ventas@deconarq.com.mx

LLANTAS QUE MUEVEN A LA



OBRA



Hay una parte de la maquinaria que es muy común que no sea considerada con la importancia que tiene, muchas veces la seguridad en una maniobra se puede poner en riesgo con una mala elección. Esta parte del equipo que nunca deben ser menospreciadas son las llantas.

Las llantas para maquinaria pesada son un componente crucial que impacta directamente en la seguridad, la productividad y la eficiencia operativa. Son muy importantes en la operación ya que son el punto de unión entre la máquina y el suelo y por lo tanto es el elemento que la sustenta y la permite desplazarse de un lugar a otro. Además, llegan a representar hasta el 20% del costo de la operación de los equipos.

Los neumáticos de la maquinaria pesada muchas veces no son tomados con la importancia necesaria. Este elemento, si no son configuradas adecuadamente, pueden afectar gravemente el rendimiento, se estima que puede disminuir hasta en un 30% la producción de un equipo.

Antes de conocer los diferentes tipos de llantas es importante conocer las partes que la conforman.

Partes de un Neumático

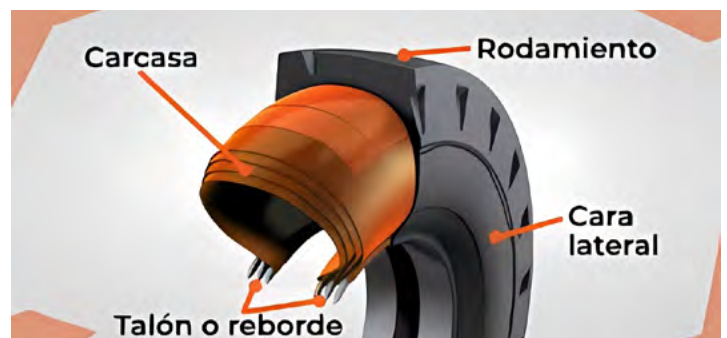
1. Banda de Rodamiento: es la parte de la llanta que permanece en contacto con el suelo. El compuesto con el que se fabrica esta zona es especialmente resistente a la abrasión, cortes e impactos. Proporciona la tracción y el agarre necesarios para el movimiento, frenado y dirección del vehículo. Su dibujo varía según

la aplicación para optimizar el agarre en diferentes condiciones (seco, mojado, nieve, barro, roca). También contribuye a la resistencia al desgaste y a la disipación de calor.

2. Carcasa: Es el armazón del neumático y le brinda rigidez estructural, está formado por varias capas de lona unidas entre sí y van de un extremo al otro de la llanta, en la parte en que está en contacto con la banda de rodamiento se refuerza con capas adicionales, pero estas no llegan hasta el talón para no hacer demasiado rígido el neumático.

3. Caras laterales o flancos: Es la parte de la llanta que queda expuesta y no está en contacto con el suelo. Está fabricada con una capa de goma especial para aislar la carcasa del exterior. Están diseñadas para ser flexibles y doblarse sin resquebrajarse con las deflexiones comunes y los impactos repentinos extremos. La pared lateral es una de las áreas de riesgo más grande de un neumático porque no es tan gruesa y, por lo tanto, no es tan resistente a las pinchaduras como la banda de rodamiento.

4. Talón o reborde: Es la parte que ancla el neumático con el rin, está formado por paquetes de alambre de acero envueltos con goma. En la parte de contacto con el rin lleva capas adicionales de protección contra la abrasión.





Tipos de Llantas

Dada la diversidad de condiciones y aplicaciones en las que operan estas máquinas (construcción, minería, agricultura, etc.), existe una amplia gama de tipos y características diseñadas para satisfacer necesidades específicas. Por este motivo es necesario conocer los diferentes tipos de llantas que los equipos pueden utilizar, así como algunos consejos para su operación.

Los neumáticos se clasifican por el diseño de su carcasa en Convencionales y Radiales, ambos tipos de llantas tienen sus ventajas y puntos débiles.

- Neumáticos Convencionales**
 Este tipo de neumático se caracteriza por tener una construcción diagonal que consiste en colocar las capas de manera tal, que se superponen en un patrón cruzado, lo que les da una estructura rígida.

Los neumáticos convencionales con cubierta diagonal para vehículos de transporte, como automóviles y camiones livianos, pueden tener 2, 4 ó 6 pliegues de cable. Los neumáticos de los equipos grandes para trabajos fuera de la carretera pueden contener 20 pliegues o más.

Antiguamente las capas de los neumáticos estaban hechas de algodón, actualmente se hacen de nylon y acero, por lo cual muchas veces el número de lonas (PLY RATING o PR) solo indica la fuerza que resiste el neumático, no el número de capas reales de lona que se pueden contar si se hace un corte transversal.

Las paredes laterales de los neumáticos de cubierta diagonal son más gruesas que las de los radiales. Están diseñadas para resistir las pinchaduras laterales producidas por objetos duros, como ramas o piedras puntia-gudas. Este tipo de estructura brinda al neumático dureza y estabilidad que le permiten soportar la carga del equipo. Pero la desventaja de este diseño es que proporciona al neumático una dureza que no le permite ajustarse adecuadamente a la superficie de rodamiento ocasionando un menor agarre, menor disipación de calor y mayor consumo de combustible.

Por ejemplo, este tipo de llanta se recomienda para Cargadores Frontales, que no circulan a altas velocidades y el terreno en que trabajan tiene mucha roca suelta que puede cortar los laterales del neumático.

- **Neumáticos Radiales**

Este tipo de llanta es la más utilizada en la actualidad. En la fabricación de estos neumáticos, las capas internas (lonas) están dispuestas de forma radial (perpendicular a la banda de rodadura), y la banda de rodadura está reforzada con cinturones de acero. Esto permite que el flanco y la banda de rodadura funcionen de manera más independiente.

Este tipo de construcción permite que el neumático sea más suave que el convencional lo que le permite tener mayor confort, adherencia a la super-

ficie de rodamiento, tracción, agarre, flotación en terrenos fangosos, menor desgaste en la banda de rodamiento y lo más importante contribuye a la reducción del consumo de combustible (hasta un 7%). La desventaja es que su precio es más elevado que los convencionales, son menos resistentes a los cortes en los laterales y más sensibles a una incorrecta presión de inflado.

- **Llantas sólidas:**

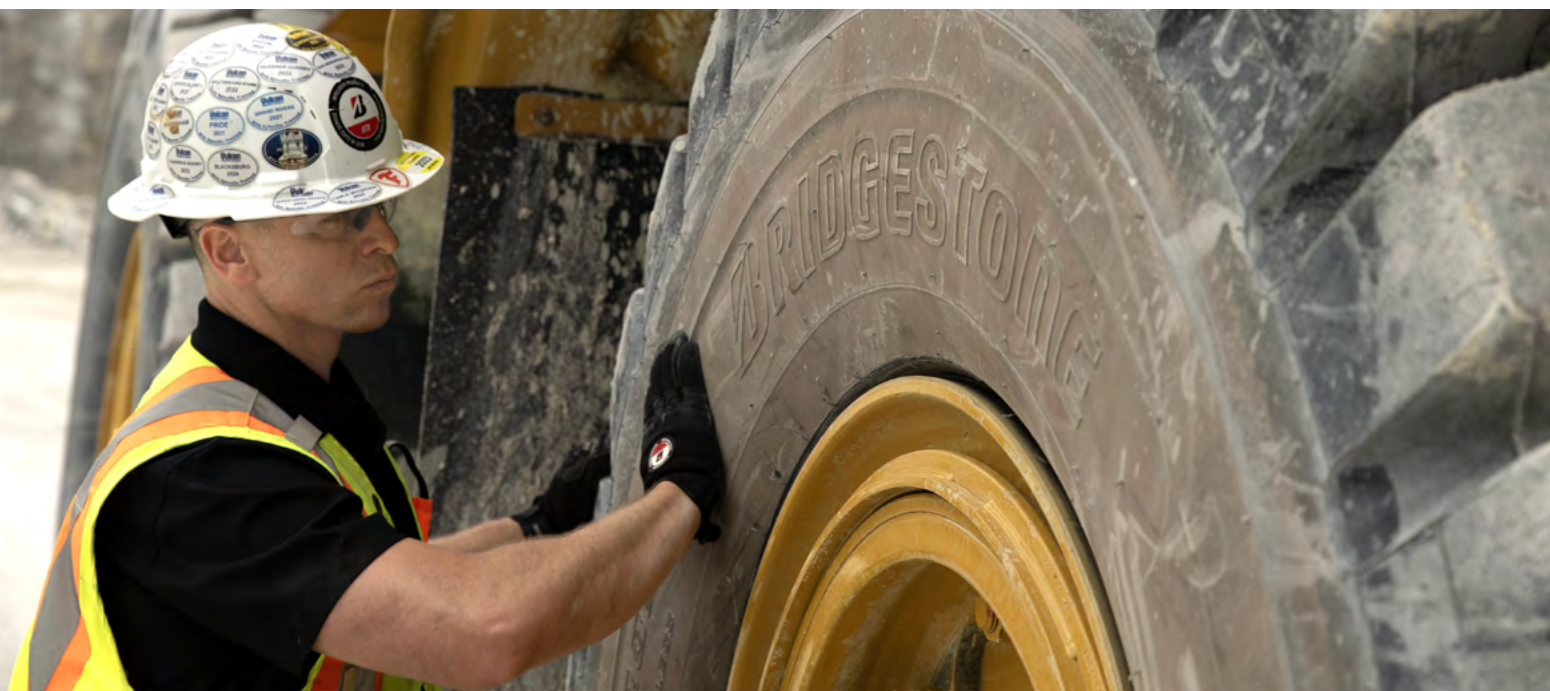
Este tipo de llantas están fabricadas completamente de caucho sólido, sin cámara de aire y pueden incorporar refuerzos internos como acero.

Sus ventajas es que tienen un mayor tiempo de vida y son resistentes a perforaciones, cortes y desgaste. Además, que requieren muy poco mantenimiento ya que no necesitan inflado.

Y sus desventajas es que ofrecen menos amortiguación que las neumáticas, lo que puede resultar en una conducción más dura y mayor estrés en la máquina y el operador.

Son muy comunes en los montacargas para entornos con superficies duras y planas como almacenes, fábricas, centros de distribución. Pero en la maquinaria pesada suele utilizarse para aplicaciones extremas como reciclaje de chatarra o minería donde los pinchazos son una constante amenaza.





Tipos de Rines

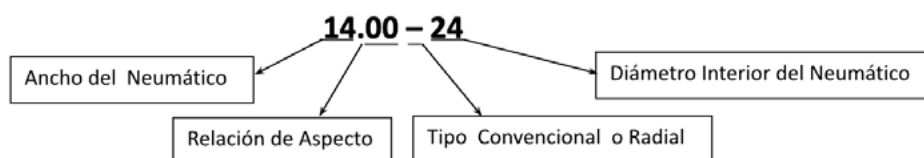
El rin sostiene el neumático y al unirse forman el conjunto conocido como rueda. Los dos tipos de rines son el de de pieza única y el rin de piezas múltiples (generalmente son de 3 o 5 piezas). Un rin de pieza única es similar a los utilizados en los automóviles. Ambos rebordes del neumático se fijan alrededor de la llanta, y luego se infla el neumático. Cuando se utiliza un rin de piezas múltiples, el neumático se coloca en el rin y luego se agregan las piezas del rin que sostienen el neumático en la llanta. Los equipos de construcción pueden tener tanto rines de pieza única como rines de piezas múltiples. Para equipos grandes (Cargadores Frontales, Camiones Articulados o Rí-

gidos, etc.) es recomendable el uso de los rines de piezas múltiples ya que es más fácil desensamblar el neumático con el rin para poder repararse en caso de una ponchadura.

Tamaño del Neumático

Ésta es una nomenclatura típica de la medida de un neumático de un equipo de construcción:

Donde el primer número representa el ancho del perfil del neumático, en pulgadas o milímetros (en este caso es en pulgadas). El segundo número representa la relación de aspecto o perfil del neumático, que es el porcentaje de equivalencia entre la altura y el ancho



(en este caso el .00 representa una relación del 100%). Después viene un símbolo puede ser un guion (-) o una equis (X) indican que es un neumático convencional o si por el contrario aparece la letra R significa que se trata de uno Radial (en este caso es un neumático tipo convencional). Y por último el número indica el diámetro interior del neumático en pulgadas. Por ejemplo, para un neumático con denominación métrica de tamaño 770/65R25, 770 es el ancho de sección (en milímetros), /65 es la relación de aspecto, la R indica que es un neumático Radial y 25 es el diámetro nominal del rin. En algunos neumáticos, principalmente de retroexcavadoras y tractores agrícolas, también aparece la letra L, esta indica Low Profile que significa Llanta de Bajo Perfil.

Código de Tipo de Neumático

Otra característica muy importante a la hora de tomar una decisión de compra es el código de tipo de neumático. Existen muchas clases de neumáticos, y existe un código estandarizado para identificarlos.

El código de tipo de neumático generalmente consiste en una o más letras, más un número, en el cual la letra indica el tipo de trabajo para el que está diseñado y el número indica la cantidad de hule que tiene la banda de rodamiento haciendo el dibujo es más alto y con mayor protección contra ponchaduras y desgaste, entre mayor el número más alto es el dibujo de la llanta.

Algunas veces el mismo neumático tiene dos códigos lo que indica que cumple con los requisitos de ambos servicios.





Principales causas de desgaste prematuro de los neumáticos

1. Mala selección del neumático: Como anteriormente comentamos existen diferentes tipos de bandas de rodamiento y diferentes capacidades de cargas las cuales están diseñadas para diferentes usos específicos y para diferentes terrenos. El precio de un neumático para rocas es mayor que uno diseñado solo para tracción y dirección, pero a la larga es una mejor inversión ya que la durabilidad es mucho mayor.

2. Estado del terreno: El mal mantenimiento de los caminos donde transita la maquinaria también es un factor que acelera el desgaste de los neumáticos. Los baches, surcos, desniveles, y hasta rayones en el suelo producen flexiones inesperadas que aumentan

la temperatura interna del neumático, y los golpes con rocas del terreno producen microfisuras en la superficie que producen un desgaste mayor y disminuyen la vida útil. Por lo que se recomienda que se limpie y nivele constantemente las rutas de los equipos.

3. Patinaje excesivo: En algunos casos el deslizamiento que tienen los neumáticos con el suelo es un factor que acelera el desgaste de estos. En algunos casos se puede controlar el resbalamiento agregando peso, una solución es añadir líquidos a los neumáticos, esto además baja el centro de gravedad del equipo y aumenta el contrapeso lo que se percibe como mayor comodidad en la operación. Principalmente se agrega agua, pero en algunos casos se puede añadir algún aditivo para mejorar alguna característica (punto de congelación, mayor densidad, etc.).

4. Exceso de temperatura del neumático: Exceder la capacidad de carga de los neumáticos, sobrepasar las velocidades recomendadas y ciclos de trabajo de grandes longitudes generan un sobrecalentamiento de las ruedas. Cuando la temperatura aumenta hay una disminución en las propiedades de resistencia mecánica a la abrasión y a los cortes, también disminuye la adherencia y la elasticidad de los materiales del neumático y por lo tanto está más susceptible de averiarse.

5. Presión de inflado: Una presión de inflado apropiada es la práctica más importante de mantenimiento para asegurar una larga vida del neumático. La baja presión de aire en los neumáticos también genera un exceso de calor interno lo que ocasiona un decremento en la durabilidad de los materiales mismos. Este factor también provoca un desgaste más pronunciado en los extremos, dado el contacto irregular de la banda de rodadura con el pavimento. Además incrementa el consumo de combustible ya que el neumático tiene mayor contacto

con el pavimento lo que se traduce en una mayor resistencia al rodamiento. Por el contrario si se transita con sobrepresión, la banda de rodadura se desgasta en el centro, ya que es la única parte de su superficie que hace contacto con el suelo. Se recomienda que la presión de los neumáticos se revise por lo menos una vez a la semana.



Las llantas es muy importante seleccionarlas correctamente y darles su mantenimiento adecuado para evitar paros por ponchaduras e incluso poner en riesgo la integridad del equipo. Sigue las anteriores recomendaciones para disminuir tus costos de operación y aumentar la disponibilidad de tus equipos.



Sandvik y La Cantera refuerzan su alianza con un pedido récord de equipos para minería



En una nueva muestra de confianza y colaboración estratégica, La Cantera Desarrollos Mineros, uno de los contratistas de minería subterránea más importantes de México, ha realizado un pedido de 64 unidades de equipo especializado a Sandvik Mining, líder global en soluciones para minería. El contrato, registrado en el segundo trimestre de 2025, contempla entregas programadas entre 2025 y 2028, e incluye soporte técnico y capacitación para los operadores.

El paquete de maquinaria solicitado abarca 23 cargadores Toro® LH410, ideales para entornos confinados; 19 jumbos de desarrollo Sandvik DD311 con un solo brazo perforador; 16 sistemas de sostenimiento Sandvik DS311 para la estabilización de túneles; 3 cargadores Toro® LH307 compactos y maniobrables; 2 cargadores Toro® LH514 con gran capacidad de carga; y 1 jumbo de desarrollo Sandvik DD321 con doble brazo perforador.

Cada unidad está equipada con tecnología de última generación enfocada en automatización, reducción de riesgos laborales, eficiencia energética y operación precisa en entornos complejos, elementos clave para avanzar hacia una minería subterránea más sostenible.

Actualmente, La Cantera opera una flota activa de 82 equipos Sandvik y mantiene proyectos en múltiples estados del país, incluyendo Guerrero, Zacatecas, Durango, Chihuahua, Sonora, San Luis Potosí, Estado de México y Guanajuato.

El acuerdo, valorado en aproximadamente 430 millones de coronas suecas (cerca de 40 millones de dólares), tiene implicaciones positivas tanto técnicas como sociales: reducción de los tiempos de ciclo gracias a tecnologías automatizadas en carga y perforación; mejora en la seguridad del personal mediante cabinas reforzadas y monitoreo en tiempo real; menor consumo de combustible y emisiones en línea con los objetivos ESG de ambas compañías; y generación de empleos locales y fortalecimiento de capacidades técnicas a través de programas de formación.

La operación entre Sandvik y La Cantera no solo representa la adquisición de maquinaria, sino también la consolidación de una visión compartida de una minería moderna, responsable y altamente tecnificada, que responde a los retos presentes sin perder de vista el futuro.

Fuente: Global Mining Review



WORLD BATTERY & ENERGY STORAGE INDUSTRY EXPO

世界电池及储能产业博览会

WBE 2025 World Battery & Energy Storage Industry Expo

China's Biggest Trade Show for Battery and Energy Storage!

🔋 **August 8th-10th | Guangzhou • China**

165,000m² | 6000+booths | 2,000+exhibitors | 200,000+visitors

WBE is currently looking for reliable partners to represent our show in the worldwide markets!



TEL: +86-18565156106

WAS: +86-15217093652

Email: NataliaWBE@163.com

Visiting for free: <http://en.battery-expo.com>

Maquinaria minera de Polonia: tradición, experiencia y profesionalidad



La industria en Polonia de maquinaria y equipos para la minería destaca por su fiabilidad, constante evolución y uso de tecnología de punta. Su notable crecimiento se debe a un proceso estratégico de modernización de la infraestructura junto con la incorporación de soluciones innovadoras, que combinan tradición y modernidad. Como resultado, las máquinas procedentes de Polonia han ganado popularidad en el ámbito internacional, consolidando una sólida presencia en los mercados de Europa y Asia.

Las soluciones que ofrecen los fabricantes polacos de maquinaria y equipos para la minería están diseñados para adaptarse a las necesidades específicas de mercados con gran potencial de crecimiento y desarrollo en el sector, como Colombia, Chile, Indonesia o Vietnam. Para las empresas en Polonia, la base de una cooperación internacional eficaz se fundamenta en las relaciones de asociación basadas en la confianza, las cuales son esenciales a la hora de realizar inversiones y generar alianzas estratégicas sostenibles a largo plazo.

La producción en Polonia de maquinaria para la industria minera cuenta con una tradición de más de 100 años. Además de la experiencia, fia-

bilidad y calidad en la mano de obra, existen al menos tres aspectos adicionales que hacen de la maquinaria minera polaca una opción atractiva para las empresas del sector minero y energético de Colombia.

En primer lugar, la innovación. Los fabricantes de Polonia implementan soluciones tecnológicas modernas desde la fase de diseño, lo que permite desarrollar equipos capaces de responder a los desafíos de la minería moderna garantizando la seguridad de los trabajadores mineros.

En segundo lugar, la adaptabilidad a las condiciones locales. Las empresas locales fabricantes de maquinaria tienen la capacidad de adaptar piezas individuales o incluso instalaciones completas para adaptarse a las particularidades de la extracción de carbón y minerales en un país determinado, e incluso a las condiciones de una mina en particular.

En tercer lugar, el servicio. Además de ofrecer equipos de alta calidad los fabricantes de Polonia proporcionan un servicio integral y remoto con equipos técnicos disponibles 24/7, garantizando la continuidad operaria y eficiente en los procesos mineros.

Estos son los puntos fuertes de la industria polaca de maquinaria minera, según Łukasz Zabłotński, de la oficina de la Agencia Polaca de Inversiones y Comercio en Bogotá.

Tradición de muchos años y desarrollo sostenible

Gracias a su acertada política de inversiones, Polonia se ha convertido en uno de los principales productores de maquinaria en Europa, especialmente en el área de equipos metalúrgicos,

maquinaria minera y agrícola así como equipos eléctricos. La industria en Polonia de maquinaria representa uno de los principales pilares de la economía del país, demostrando un gran potencial de crecimiento y una notable resiliencia frente a las fluctuaciones del mercado global. Gracias a ello, goza de reputación y confianza en el ámbito internacional.

La industria en Polonia de maquinaria minera se apoya en una sólida base de investigación y desarrollo avanzados. Actualmente se están incorporando tecnologías de vanguardia que automatizan y robotizan los procesos de producción. El uso de inteligencia artificial para optimizar el funcionamiento de la maquinaria es cada vez más frecuente. Asimismo se están desarrollando sistemas de monitoreo en tiempo real para el control de estado operativo de la maquinaria y equipos.

Estas soluciones no sólo pretenden incrementar la productividad de la industria minera, sino también garantizar su sostenibilidad. Las tecnologías utilizadas son respetuosas con el medio ambiente, ya que contribuyen a reducir el consumo de energía y las emisiones en respuesta a las regulaciones internacionales como a las crecientes exigencias medioambientales. Al mismo tiempo, permiten un mayor control sobre los procesos productivos y refuerzan la seguridad en el trabajo. Como resultado, la maquinaria minera en Polonia cumple con los más altos estándares internacionales en materia de seguridad.

Oferta completa, precio competitivo

La industria en Polonia de maquinaria y equipos para minería ofrece a los contratistas una amplia gama de productos y servicios. Su portafolio incluye maquinaria pesada para trabajos subterráneos y a cielo abierto, así como equipos especializados que intervienen en todas las etapas del proceso de producción y transporte de materias primas.

Estas máquinas se caracterizan por la máxima calidad de fabricación, durabilidad y fiabilidad, garantizando además un uso seguro. Esta última característica es de especial importancia en las duras condiciones de la minería, que requiere equipos capaces de funcionar sin fallos durante largos periodos. Por otra parte, se suma la flexibilidad y la personalización de las soluciones permiten adaptar los equipos a condiciones climáticas y geológicas específicas, así como a los marcos normativos de cada país.

La alta calidad de los productos y su versatilidad, combinadas con unos precios competitivos, hacen que la oferta polaca resulte altamente atractiva en el mercado global. Pero el valor añadido de esta industria no se limita a la venta de maquinaria. Como parte de la colaboración empresarial, el cliente también puede contar con asistencia técnica durante la operación, capacitación en el uso de los equipos y asesoramiento en todas las fases del proyecto de inversión.

Gracias a una red de soporte bien estructurada, el servicio posventa proporciona acceso instantáneo a piezas de repuesto, asistencia especializada y una rápida atención remota ágil y eficiente a cargo de equipos altamente técnicos y competentes.

La estrategia que proponen las empresas en Polonia también incluye un análisis estratégico para la exploración de yacimientos, el diseño y equipamiento de minas con sistemas de producción avanzados, así como la ejecución de proyectos llave en mano e incluso la participación en empresas de inversión conjunta. Todo ello contribuye al fortalecimiento de la infraestructura local y al desarrollo del capital humano.

Fuente: Republica de Polonia



Republic
of Poland

Co-funded by the
European Union



Poland.
Business Forward



Ecuador reactiva su catastro minero y busca retomar protagonismo

Después de más de seis años con su registro de concesiones mineras cerrado, Ecuador ha dado un paso decisivo al reanudar gradualmente su catastro minero, con el objetivo de atraer inversión formal, fortalecer la fiscalización y combatir de manera más efectiva la minería ilegal, una problemática que se ha extendido a lo largo de gran parte del país.

La decisión fue anunciada por la ministra de Energía y Minas, Inés Manzano, quien confirmó que el proceso comenzará en el tercer trimestre de 2025. El enfoque será progresivo: primero se abrirá para pequeña minería no metálica (como arcilla y piedra caliza), en septiembre se sumará la pequeña minería metálica, y para inicios de 2026 se reabrirá completamente para proyectos de mediana y gran escala.

Esta reapertura llega en un contexto en el que Ecuador, pese a su alto potencial geológico en cobre, oro y plata, ha quedado rezagado frente a líderes regionales como Chile y Perú. En 2024, las exportaciones mineras superaron los US\$3,000 millones, pero el desarrollo del sector ha sido frenado por trabas legales, oposición social y una creciente presencia del crimen organizado.

El nuevo marco exige que los solicitantes cuenten con al menos dos años de experiencia minera, nacional o internacional, para garantizar una operación responsable. Además, la Empresa Nacional Minera (Enami) tendrá prioridad para aplicar a nuevas concesiones, lo que permitirá al Estado tener mayor control sobre los proyectos estratégicos.

El relanzamiento del catastro minero abre la puerta a una nueva etapa para la minería ecuatoriana, donde convergen el interés inversor, la urgencia por regularizar el territorio y el reclamo por una minería que respete lo social y lo ambiental.

La reapertura del catastro no es un fin en sí mismo. Es una herramienta poderosa, y como tal, exige responsabilidad, visión de largo plazo y voluntad política firme para que la riqueza mineral no se traduzca en conflicto o deterioro, sino en desarrollo sostenible y legítimo para todos.

Fuente: Mining.com

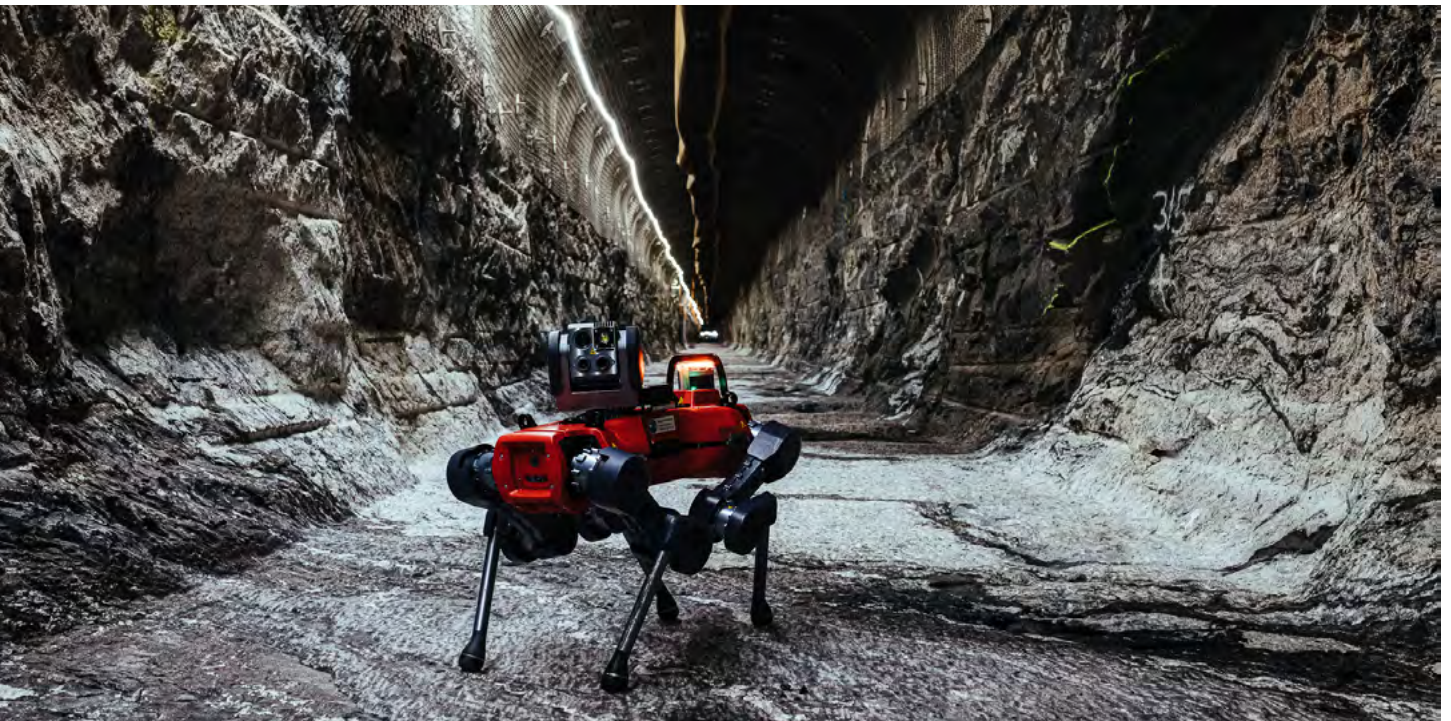
Agosto. 13, 15 y 15
edición 22

2025 **expo** **deconarq** desarrollo construcción y arquitectura **cancún**

EXHIBICIÓN
EXPOSICIÓN
FORO
TALLERES
CAPACITACIONES

**CANCUN
CENTER**
MUESTRA LO EXTRAORDINARIO

www.deconarq.com.mx



ANYmal redefine la detección de fugas de gas con inteligencia artificial

La detección de fugas de gas en entornos industriales ha representado históricamente un desafío crítico, tanto por sus riesgos como por su costo. En respuesta a esta necesidad urgente, ANYbotics presentó una nueva solución de detección de fugas y presencia de gases para su robot cuadrúpedo ANYmal, diseñada para transformar la manera en que se inspeccionan, controlan y previenen pérdidas de gas en instalaciones industriales.

La solución integra sensores modulares con una cámara acústica de 360 grados, lo que permite localizar con precisión el origen de las fugas y medir simultáneamente las concentraciones de gases en el ambiente. Este sistema puede detectar una amplia variedad de gases industriales comunes como vapor, aire comprimido, gases tóxicos, hidrocarburos e incluso fallas mecánicas o descargas parciales. El sistema no

solo detecta la anomalía, también cuantifica la tasa de pérdida, estima su costo y transmite estos datos de forma inmediata a Data Navigator, la plataforma de gestión de activos e inspección de ANYbotics.

A diferencia de los sensores estáticos, ANYmal ofrece acceso móvil y autónomo a zonas de difícil acceso o riesgo elevado, lo que permite una cobertura más amplia y continua. Con esta solución, los equipos de mantenimiento no solo detectan más fugas, sino que también pueden anticipar puntos vulnerables en tuberías críticas, reduciendo el riesgo de fallos futuros y generando ahorros operativos significativos cada año.

Uno de los diferenciales clave de la solución es su diseño modular. Los usuarios pueden inter-

cambiar y calibrar sensores para gases específicos como oxígeno, amoníaco o hidrocarburos, incluso durante una misión en curso. Esta flexibilidad permite que ANYmal monitoree múltiples tipos de gases en tiempo real, tanto en misiones autónomas como en operaciones teledirigidas. Además, la plataforma permite configurar umbrales personalizados de exposición, activando alertas inmediatas en caso de sobreconcentración.

En la práctica, muchas inspecciones manuales no logran detectar fugas pequeñas ni señales tempranas de fallas, como cambios sutiles de temperatura o ruidos anómalos. Estas inspecciones suelen ser esporádicas, poco sistematizadas y con márgenes de error significativos. El nuevo sistema de ANYbotics elimina las conjeturas y los errores humanos, detectando fugas sin importar su tamaño o el entorno, y asegurando una supervisión constante, precisa y mucho más eficiente que los métodos tradicionales.

Además de su capacidad técnica, la solución ya se encuentra operativa en instalaciones de empresas líderes en los sectores de ener-

gía, minería, metales y petróleo y gas. En estos primeros despliegues, ANYmal ha demostrado un impacto tangible, ayudando a sus usuarios a alinear sus operaciones con objetivos de sostenibilidad, normativas ambientales y estrategias de mantenimiento predictivo.

Desarrollado en Zúrich, ANYmal fue diseñado específicamente para entornos industriales complejos, ofreciendo movilidad avanzada y recopilación de datos en tiempo real. Gracias a su arquitectura abierta, los operadores pueden combinar esta solución con otros sensores —como cámaras térmicas, visuales o escáneres de alta precisión— según las necesidades específicas de cada misión. Todo esto bajo un modelo flexible de robotics-as-a-service (RaaS) que permite su implementación desde menos de \$1,000 dólares mensuales.

ANYbotics no solo busca escalar la adopción de robots inteligentes, sino redefinir la inspección industrial con un enfoque integral que combina hardware robusto, software especializado y capacidades de IA avanzadas.

Fuente: im-mining.com



Dimanor refuerza presencia en CDMX con evento clave

El pasado martes 27 de Mayo el distribuidor de John Deere y grupo Wirtgen en México, Dimanor, fue anfitrión una vez más de un evento de networking en la ciudad de México. El asturiano de Polanco fue el lugar donde varias personalidades de la industria y de la Marca John Deere se dieron cita.

El motivo: reafirmar el compromiso de la marca y el distribuidor con los clientes, así como seguir mostrando porque son los distribuidores más grandes de la marca en el país.

Dentro del evento se presentaron representantes de la marca desde Brasil y Estados Unidos, los cuales demostraron como John Deere, a través de Dimanor, no solo se ha convertido en una de las primeras opciones del mercado en maquinaria para

la construcción y pavimentación; sino también en las ventajas que tiene su servicio posventa, de telemática y de soporte para sus clientes. Uno de los puntos importantes de la presentación fue el programa «Litros de Ventajas», el cual dicta que si tu equipo gasta más combustible que el garantizado por John Deere, se te dará un crédito según el exceso del consumo. Puedes encontrar más información aquí: <https://litrosdeventajasjd.com/>

Seguido de esto, Vinicio Gómez, líder de operaciones de Dimanor, presentó también los distintos tipos de servicios que Dimanor ofrece, como la venta y renta de maquinaria, servicios e incluso la venta de maquinaria semi-nueva, que cuenta con la garantía de John Deere.

Para terminar las presentaciones, la directora general: Ana Pumarejo, dió un mensaje tanto a clientes como a directivos, y abrió la ronda de participación de los asistentes al evento; demostrando así la apertura, tanto de John Deere como de Dimanor a las opiniones e incluso críticas de los clientes.

La velada cerró con una cena y networking entre los asistentes. Una vez más, Dimanor satisfizo a los participantes con un evento más que consolida la presencia de la marca en el centro del país.

Fuente: Sobre Orugas



Subasta presencial de medio año con Alex Lyon en Querétaro

Este año, nuestros amigos de Alex Lyon decidieron hacer una subasta más a las que normalmente nos tienen acostumbrados. Es por eso que el jueves 26 de la mañana, nos dimos la cita en el patio permanente de la subastadora, para que a las 10 de la mañana diera inicio el evento.

Entre todas las personas, se encontraba como siempre Jack Lyon, dueño de la subastadora, y el responsable de sonar la tradicional campana de la suerte que daba inicio a la subasta.

Para quien no ha ido a una subasta de Alex Lyon, esta se divide en 3 etapas: el lote 100, la rampa y la línea estacionaria. El lote 100 es con el que se empieza la subasta y se refiere a equipos y herramientas pequeñas. En esta subasta se encontraban, bailarinas, cintas de sujeción, drones y hasta máquinas de juguete a control remoto.

La rampa es el evento principal, por ella desfilan más de 100 máquinas para ser subastadas, y hay desde excavadoras, re-

troexcavadoras, elevadores, montacargas, etc. Por último se subasta el equipo que no puede moverse por sí solo, en la línea estacionaria. En esta etapa se subastaron montacargas, generadores, y otro equipo que no puedemoverse por sí solo como una retroexcavadora o un camión

La sorpresa del día fue un Ford Mustang restaurado que se subastó durante la rampa, y así como el, otros más de 300 equipos que encontraron nuevos dueños, entre los participantes.

Como en cada subasta, la gente de Alex Lyon fueron unos grandes anfitriones, al estar al pendiente de las necesidades de los presentes.

La siguiente subasta será virtual y ya pueden empezar a ver los equipos que se empiezan a sumar, en su página web lyonmexico.com.mx

Fuente: Sobre Orugas



Próximos eventos 2025

EXPO DECONARQ

DEL 13 AL 15 DE AGOSTO
CANCÚN, QUINTANA ROO

Expo Deconarq es el punto de encuentro anual para la industria de la construcción, arquitectura y desarrollo en Cancún. Reúne a fabricantes y distribuidores de materiales, herramientas, acabados y tecnología para el sector. Es una plataforma clave para actualizaciones de mercado, networking y presentación de innovaciones en energías renovables, instalación y decoración.
<https://deconarq.com.mx/>



EXPO EDIFICARE PUEBLA

DEL 19 AL 21 DE AGOSTO
PUEBLA, PUEBLA

Expo Edificare es una feria anual enfocada en construcción, ingeniería civil, arquitectura y acabados. Para 2025, contará con más de 70 expositores nacionales e internacionales y 26 conferencias con valor curricular sobre ingeniería sísmica, nuevas tendencias y tecnologías en el sector. Es una oportunidad ideal para interactuar con proveedores de ferretería, electricidad, carpintería y constructoras, así como para acceder a sesiones especializadas sobre los desafíos actuales del sector.

<https://www.expoedificarepuebla.com/>

EDIFICARE
EXPO FORO
INGENIERIA • TECNOLOGIA • ARQUITECTURA

**WBE EXPO 2025****DEL 8 AL 10 DE AGOSTO
GUANGZHOU CHINA**

La décima edición de esta expo líder global reunirá más de 2 000 expositores en aproximadamente 6 000 stands y se espera la asistencia de 200 000 profesionales, incluyendo fabricantes de baterías, sistemas de almacenamiento, supercondensadores, infraestructura de carga, hidrógeno y más. Se celebrará de forma simultánea con la Solar & PV Expo y la World Hydrogen Energy Industry Expo, en un total de ~165 000 m² de exposición.

<http://en.battery-expo.com/>

**SUBASTA VIRTUAL ALEX LYON****24 DE JULIO
PAGINA WEB**

Esta prestigiosa empresa subastadora te espera el próximo 24 de julio para llevar a cabo su próxima gran subasta virtual. Esta es su oportunidad de comprar excelentes equipos de construcción, minería, agro y transportes entre otros.

Si desea participar o está interesado en obtener mayores informes sobre este evento le recomendamos que consulte la siguiente página web.

www.lyonmexico.com

**AGROEXPO COLOMBIA****DEL 9 AL 20 DE JULIO
BOGOTÁ, COLOMBIA**

Agroexpo es la feria agropecuaria más grande de América Latina y el Caribe. Organizada bianualmente por Corferias y UNAGA, reunirá a más de 600 expositores, 3,000 animales en exhibición y superará los 200,000 visitantes. Es un espacio clave para conocer avances en ganadería, agricultura, agroindustria y agrotecnología. Además, contará con juzgamientos de animales, foros y presentaciones centradas en sostenibilidad, innovación, inclusión y el relevo generacional en el campo colombiano.

<https://agroexpo.com/>





LLEVANDO LA CONSTRUCCIÓN AL SIGUIENTE NIVEL.

269 000 metros cuadrados netos de exposiciones / 139 000 asistentes / 2000 expositores / 150 sesiones educativas



DEL 3 AL 7 DE MARZO / 2026 / LAS VEGAS / NEVADA

No importa a qué rama de la construcción se dedique, la CONEXPO-CON/AGG le brindará nuevas ideas, nuevos contactos y nuevas oportunidades para hacer crecer su negocio y su posición en el sector.

No solo es la feria comercial de la construcción más grande de América del Norte, es llevar la construcción al siguiente nivel.

OBTENGA MÁS INFORMACIÓN EN [CONEXPOCONAGG.COM](https://conexpoconagg.com)



Dylan Mercier, participante en 2023,
D2 Contracting